

## 10 bons conseils pour obtenir la Bourse French Tech

La Bourse French Tech vous subventionne jusqu'à 45 000 € pour financer votre innovation. Cette aide est destinée aux porteurs de projets et aux start-up innovantes qui envisagent ou viennent de créer une entreprise à réel potentiel de croissance.

Voici le TOP 10 des conseils pour mettre toutes les chances de votre côté pour obtenir la Bourse French Tech et présenter efficacement votre projet auprès de vos partenaires financiers :

---

### 1. Avoir atteint un niveau de maturité suffisant.

Pour qu'un projet soit recevable, il faut qu'il ait atteint un niveau de maturité suffisant : modèle économique défini, besoin client validé, plan de financement équilibré, etc. C'est la raison pour laquelle les porteurs de projets qui n'ont pas encore créé de société doivent obligatoirement être suivis par une structure dédiée à l'accompagnement des projets.

---

### 2. Présenter des dépenses qui sont couvertes par la Bourse.

Les dépenses doivent porter sur la phase de maturation du projet. Il faut donc avoir identifié les prestations qui seront nécessaires pour répondre aux interrogations résiduelles du porteur en amont des phases de développement de son projet. Il peut s'agir d'étude de marché, étude de propriété intellectuelle, étude de design, étude juridique, etc.

---

### 3. Appuyer son dossier avec des devis qui détaillent la prestation demandée.

Le mieux est d'avoir obtenu les devis correspondant aux prestations que vous souhaitez financer. Les devis feront apparaître le détail de la prestation, et surtout les livrables. Cela permettra à Bpifrance de déterminer si une prestation est éligible ou non.

Bpifrance finance des besoins donc les chiffrer est un gage de sérieux !! Faites des devis et avec plusieurs personnes. N'oubliez pas de prévoir les coûts associés aux différentes itérations que vous aurez. Votre fournisseur peut l'oublier et votre devis peut être ainsi sous-estimé.



#### 4. Avoir des premiers contacts clients.

Rien de mieux pour convaincre un financeur (autre que Bpifrance d'ailleurs) que de lui prouver que votre solution reçoit déjà de l'intérêt. Vous avez déjà obtenu des lettres d'intention, des pré-commandes via votre landing page...ajoutez ces justificatifs à votre dossier !

---

#### 5. D'autres bonnes raisons de faire appel à la Bourse French Tech.

Vous pouvez solliciter la Bourse French Tech pour différentes raisons que vous n'avez peut-être pas envisagées :

- réaliser un pivot,
- financer une étude de marché secondaire,
- travailler avec un organisme public (laboratoires de Grenoble Alpes Université) sur un sujet défini afin de récupérer de la propriété intellectuelle pour notre entreprise.



#### 6. Etre dédié(e) à 100% au projet. Être ambitieux(se). Avoir une vision d'entreprise.

Votre interlocuteur Bpifrance doit être convaincu de l'importance que ce projet a pour vous et votre équipe. Vous devez lui montrer que l'équipe ne développe pas seulement une idée mais un projet d'entreprise dans lequel elle est investie à 100%.

Il faut pouvoir présenter à votre conseiller Bpifrance et plus largement à vos potentiels financeurs que vous avez une vision d'entreprise; que vous voyez au-delà du premier produit.

---

#### 7. Maîtriser son sujet. Rendre un dossier sérieux et précis.

Plus votre dossier sera clair et précis et plus vos interlocuteurs, comme votre conseiller Bpifrance, croiront en votre projet. Pour rappel, ne négligez pas la mise en avant d'éléments qui prouvent l'intérêt du marché pour votre solution.

---

#### 8. Insister sur le côté innovant de votre projet.

Il faut que le projet soit innovant. Les critères d'innovations sont : la nouveauté par rapport à l'existant (techno, usage, marché, etc.), et qui réponde à un besoin exprimé par le marché.

Une des définitions de l'innovation les plus élémentaires – même si elle est quelque peu radicale – a été donnée par Lewis Duncan : « l'innovation consiste à transformer des idées en factures. » Loin d'être une provocation, cette définition a le mérite de souligner la question essentielle de la mise en œuvre, qui se traduit généralement par une mise sur le marché. Tant qu'une idée n'a pas débouché sur une offre nouvelle, c'est-à-dire sur une innovation, elle reste sans intérêt du point de vue de l'entreprise.

Une première étude de la concurrence et du marché est donc indispensable, même si elle a pour vocation à être approfondie dans le cadre de la Bourse French Tech.

---

9. S'entourer de mentors ou structures d'accompagnement reconnus ou légitimes de l'écosystème.

Mme X et M. Y a créé il y a 5 ans un entreprise à succès et croit en votre projet, vous conseille ? Mettez-les en avant lors de votre entretien avec votre conseiller Bpifrance.

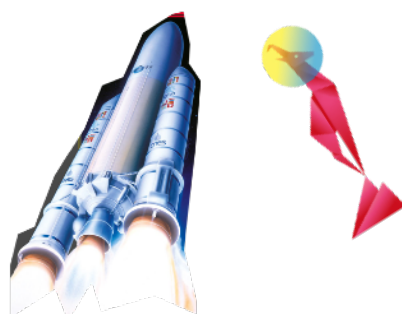
Ils constituent un réel appui pour votre projet et même pour obtenir d'autres aides en général.

Au-delà de la Bourse French Tech, entourez-vous de mentors reconnus qui pourront vous aider à prendre du recul sur votre projet, vous éclairer sur différentes stratégies de vente, vous présenter aux interlocuteurs qui feront avancer vos problématiques techniques, etc.

---

10. Veillez à équilibrer votre plan de financement.

La Bourse French Tech finance au maximum 70% des dépenses retenues. Il faut donc que vous soyez en mesure de fournir les ressources nécessaires pour financer les 30% restants, ainsi que l'ensemble des autres frais liés à la vie de votre entreprise.



## Ce qu'il faut faire pour passer à côté de la Bourse French Tech. 😱

Solliciter la Bourse French Tech pour financer :

- le développement du prototype ou du site web,
- les dépenses de commerce et marketing,
- les frais liés à la création de la société,
- uniquement des frais internes à l'entreprise. Notez bien que la Bourse French Tech a pour vocation de financer principalement des apports extérieurs pour consolider la vision des porteurs.

## Quelques conseils et infos pratiques 🤔

---

Premiers arrivés, premiers servis !

Ne traînez pas trop pour faire votre demande. Le budget de la Bourse French Tech est annuel et débloqué le 1er janvier de chaque année.

Selon nos statistiques, ce sont en moyenne, 30 projets qui sont financés chaque année au niveau du sillon alpin.

---

Echangez avec votre interlocuteur Bpifrance pour gérer au mieux les délais d'obtention de la Bourse French Tech

Les délais d'instruction, de décision et de mise en place de la subvention peuvent varier. N'hésitez pas à échanger avec votre chargé d'affaires Bpifrance pour préciser le timing.

---

Coûte que coûte, continuez votre projet et informez vos interlocuteurs de vos avancées !

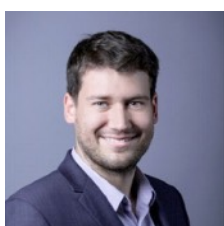
Votre projet ne doit pas reposer exclusivement sur l'obtention de la Bourse French Tech. Gardez toujours à l'idée que seul l'aboutissement de votre projet est une finalité.

En attendant, la réponse de Bpifrance, continuez d'avancer et donnez de vos nouvelles (tous les mois par exemple).

Conserver vos autres partenaires bancaires dans la boucle

En effet, certaines aides et subventions vous permettent de réaliser des effets de leviers bancaires qui vous permettront d'optimiser votre trésorerie.

## Voici les coordonnées de votre conseiller Bpifrance en Isère !



**Mathieu Tricot**

Chargé d'affaires Innovation, Bpifrance Alpes

04 76 88 88 89 | [mathieu.tricot@bpifrance.fr](mailto:mathieu.tricot@bpifrance.fr)

## Merci aux contributeurs de cet article !!

[Bpifrance Alpes](#)

[GRAPHENE PRODUCTION](#)

[Hydrao](#)

[Lovebox](#)

[Skaping](#)

